
Description du poste

Titre : Poste de Délégué(e) volant(e) à la promotion de produits - (H/F) - Laboratoire Denel-Codifra

Le Laboratoire :

Rejoindre le laboratoire CODIFRA, c'est d'abord rejoindre une aventure humaine et un état d'esprit constructif. Chez Codifra, nous pensons que chacun peut faire la différence, qu'ils s'agissent des fonctions commerciales ou supports. Chaque collaborateur tient un rôle essentiel dans la réalisation de notre réussite commune. Et c'est pour cette raison, que nous sommes ouvert à la diversité.

Votre Mission : Informer, Vendre et Former

Secteur : 54-57-67-68-88

Elle sera d'assurer la promotion de notre gamme du complément alimentaire auprès des pharmacies tout en diffusant une information de qualité auprès des prescripteurs, médecins généralistes, spécialistes et thérapeutes.

Votre mission se déclinera en responsabilité, afin de :

- Promouvoir la marque et la charte qualité Codifra
- Promouvoir le laboratoire principalement auprès des pharmaciens d'officine.
- Proposer et négocier les conditions commerciales.
- Réaliser un accompagnement qualitatif et régulier de chaque client (fidélisation, développement et formations).
- Accompagner le client pour atteindre les objectifs de CA fixés.
- Assurer une synergie efficace avec le réseau de partenaires
- Proposer et faire un suivi rigoureux de votre plan d'actions
- Assurer la promotion éthique de notre gamme auprès des professionnels de santé.
- Présenter les caractéristiques et avantages des produits à l'aide des supports fournis.
- Connaissance produits, environnement et maîtrise des argumentaires de vente.
- Mise à jour des fichiers clients (qualification des cibles et opérations commerciales).
- Planification et optimisation des plans de tournée, respect des fréquences de visites, préparation des rendez-vous et saisie journalière des rapports de visites dans notre CRM

Profil recherché :

Issu (e) d'une formation commerciale ou scientifique niveau BAC + 2, **vous justifiez d'une expérience commerciale en pharmacie.**

Vous assurez le remplacement et renforts **ponctuels sur le secteur EST** avec possibilité de secteur fixe à 18-24 mois. Vous êtes idéalement domicilié autour de Strasbourg.

En tant que futur(e) ambassadeur(trice) de notre entreprise, vous êtes doté(e) d'une présentation impeccable. Vous possédez un véritable talent de vendeur, un enthousiasme débordant et un très bon relationnel. Vous êtes également reconnu(e) pour votre professionnalisme et votre rigueur. Vous êtes orienté(e) résultats et vous savez aussi être votre force de propositions pour notre équipe

Conditions salariales :

- Un CDI Temps plein
- Un salaire fixe + variable, Mutuelle - Intéressement

- Véhicule, ordinateur et téléphone portable.
- Frais de déplacement
- Une responsable commerciale dédiée
- **Ce poste est à pourvoir dès que possible**